

El Ascenso

159€/mes

Programa de mínimo 3 meses

"Sabes cerrar, pero dirigir a otros es un juego distinto, dar feedback sin desmotivar, leer KPIs, tomar decisiones de proceso, y nadie te ha enseñado eso todavía."

PARA QUIÉN ES

Para closers y setters que ya cierran bien y quieren dar el salto a dirigir un equipo, el camino real hacia convertirte en Director/a Comercial.

QUÉ INCLUYE

- 01

Guía personal, uno a uno
Un miembro del equipo de Closer Search te acompaña personalmente en cada proceso, de forma personalizada, con el mismo criterio con el que dirigimos nuestros propios proyectos.
- 02

Liderazgo de equipos comerciales
Cómo dar feedback a otro closer sin desmotivarlo, y cómo marcar prioridades en el día a día del equipo.
- 03

Lectura de KPIs reales
Pipeline, tasa de cierre, motivos de pérdida, los mismos indicadores que ya usamos en nuestros propios proyectos.
- 04

Coaching de llamadas ajenas
Cómo escuchar la llamada de otra persona y dar feedback útil y concreto, no genérico, lo que hace de verdad un Director/a Comercial.
- 05

Diseño de embudo y procesos
Cómo montar o mejorar un sistema de ventas completo para un cliente, no solo ejecutarlo tú.
- 06

Guía Comercial interactiva incluida
La misma aplicación que usamos nosotros en cada llamada real, incluida en tu plan: presentación, marco, las 7 creencias, banco de objeciones con re-preguntas y reencuadre, transición guionizada, pitch de venta y cierre, con objeciones segmentadas por tipo de negocio. Te ayuda de forma automática a resolver cualquier llamada, la tuya o la de tu equipo.
- 07

Sombra en un proyecto real
Acompañas, con permiso del cliente, un proyecto activo de Closer Search para ver dirección de equipo en vivo.

MATERIAL

Vídeos de liderazgo aplicado, plantilla de dashboard de KPIs lista para usar, sesiones en directo mensuales, y la Guía Comercial interactiva incluida en tu plan.

Al terminar, opción de ser propuesto directamente como Director/a Comercial en un proyecto real de Closer Search.